【ネットショップ開業チェックリスト】

ショップ名		開業予定日　　年　月　日
コンセプト		
1年目の目標		
3年後の目標		
《失敗しないためにプランを立てよう》~成功の5W2H~		
【Why】ショップを運営する理由は？	なぜその商品・サービスを商売にしようと思ったのか？ 他社にはない優位性・武器は何なのか？	
【What】何を売るのか	どんな商品・サービスを扱うのか？ 売る商品、提供するサービスを考えます。 商品・サービスの概要、特徴、付加価値など	
【Who】誰に売るのか	どのような人にニーズがあり、売りたいのか ターゲットをしっかりと決めましょう。	
【Where】どこで売るのか	サービスを提供する場所、業界、市場、商圏などを考えましょう。 市場規模や、競合についても調べてみると役にたちます。	
【When】いつ売るのか	サービスの需要が高まる時期、使用する時間帯など、 提供する時期・時間を考えます。	
【How much】いくらで売るのか	商品・サービスの価格、料金体系を考えましょう。	
【How　to】どうやって売るのか	販売方法、仕入れ方法、提供方法、集客の手段などを考えます。 頭のなかで仕入れから販売までの流れをイメージして考えていくと良いでしょう。	

《最低限必要なもの》	メモ	
パソコン	デスクトップ型でも、ノート型でも使いやすいものでOK!	❑ チェック
インターネット回線	ADSLやCATV、光回線などのブロードバンド接続が好ましいです。	❑ チェック
プロバイダ	最初は、必要最低限のプランを選択するのがオススメです。	❑ チェック
カメラ	ネットショップに写真は必要不可欠です。カメラは色々な種類があるので、どれを買えばいいかわからなかったら、詳しい人や店員さんに聞いてみましょう。	❑ チェック

《開業までに済ませることチェックリスト》		メモ	❑ チェック
STEP1	ネットショップの名前は付けたか	名前が他のショップと被っていないかチェック！	❑ チェック
	ネットショップ用の銀行口座を開設したか	入出金を確認するために、ネットショップ専用口座開設は必須です。	❑ チェック
	ドメインはかぶっていないか	使いたいドメインを確かめるには「お名前.com」で確かめられます。 「.shop」が、わかりやすくてオススメ！	❑ チェック
	ドメインは取得したか	長すぎないドメインがおすすめ！	❑ チェック
	どこで売るのか	ショッピングカートを使うのか、モールに出店するのか 自社でサイトを作るのかしっかりと検討しましょう！ カートを利用するなら、簡単に使えるカラーミーショップや、メイクショップがオススメ！	❑ チェック
STEP2	決済方法は決定したか	選択した決済はターゲットのニーズに合っていますか？ こちらの決済診断をしてみるのも◎	❑ チェック
	決済代行業者との契約は完了しているか	一括で、複数決済が使える決済代行業者と契約するのがオススメ！	❑ チェック
STEP3	配送方法は決定したか	取り扱い商品に最適な配送方法ですか？ 小型、薄型配送⇒ゆうパケット 中型～大型⇒ゆうパック 超大型⇒カンガルー便　がオススメです。 大きさに合わせて配送方法を変えましょう。	❑ チェック
	配送業者との契約は完了しているか	契約内容をきちんと確認しておきましょう	❑ チェック
	配送用資材は確保したか	細かなところまで気を配ると、お店の印象が良くなります！	❑ チェック
	送り状は作成したか	無くても大丈夫ですが、大量発送する場合にはあると便利です	❑ チェック
STEP4	営業許可証申請は完了しているか	扱う商品によっては、申請が必要な場合もあります	❑ チェック
STEP5	特定商取引法に目は通したか	取り扱う商材に関わらず、 ネットショップ運営者は理解しておかなくてはならない法律です	❑ チェック
	特定商取引法に基づく記載は記入したか	ページを設けて、記載することが求められています	❑ チェック
	税務署に開業届けを提出したか	用紙はサイトからもダウンロード可能です	❑ チェック
STEP6	商品が購入されてからの一連の流れが シミュレーションできている	案外、シュミレーションしてみると足りないことに気付くものです	❑ チェック